



Seclin et le Mélantois

Élise, 24 ans, compte sur l'aloë vera pour sa santé... et pour le travail !

Véritable touche-à-tout, Élise, une étudiante de 24 ans, s'est récemment lancée dans la vente en réseau en partenariat avec une grande marque américaine, spécialisée dans les produits à base d'aloë vera. Une activité dont elle fait désormais sa priorité. Mieux encore : elle recrute.

PAR ALICE BONVOISIN
abonvoisin@lavoixdunord.fr

ANNŒULLIN. Elle n'a pas 25 ans et, pourtant, Élise a déjà un parcours bien rempli. D'étudiante en master Écologie à l'université de Lille I à bénévole dans le cadre d'un service civique, elle s'est, depuis peu, convertie à la vente en réseau. « C'est mon amie Diane, elle-même vendeuse, qui m'a parlé de la marque américaine Forever Living Products. Spécialiste de l'aloë vera, le groupe recrute des ambassadeurs partout dans le monde pour vendre ses produits. » Mais, attention, n'allez pas croire que la jeune fille est devenue adepte du porte-à-porte : « C'est encore mieux que ça. L'objectif est de faire connaître les produits à notre entourage, que ce soit au cours d'une soirée entre amis ou de réunions à domicile. » Dès lors, deux possibilités. « Ces personnes peuvent devenir clientes à leur tour. » Dans les deux cas, les jeunes femmes sont formelles : les avantages sont nombreux. « En tant que client, on peut avoir accès à des produits d'excellente qualité, peu chers et très économiques. Peu de gens connaissent les vertus de l'aloë vera et pourtant, que ce soit au niveau des cosmétiques, de l'alimentation et même des produits pour animaux, les bénéfices sont incroyables



Elise (à gauche) est devenue vendeuse grâce à son amie et marraine de la marque, Diane.

pour la santé », indique une Diane convaincue. Sur la table, un bidon jaune, au packaging épuré, porte la mention « pulpe d'aloé vera » (compter 31,50euros pour un litre). « Boire de la pulpe permet d'avoir un meilleur équilibre alimentaire, une meilleure tonicité et une meilleure hydratation. Moi, je ne peux plus m'en passer », ajoute

“ Peu de gens connaissent les bienfaits de l'aloé vera et pourtant, les bénéfices sont incroyables.”

Élise. Mais ce que les deux amies préfèrent, ce sont les perspectives d'avenir que leur offrent désormais leurs rôles d'ambassadrices. Pas de contraintes horaires, rémunération, possibilité de cumuler l'activité avec n'importe quelle autre profession, développement personnel... « C'est un job en or. D'autant plus qu'on peut évoluer très rapidement. » Et quid des conditions d'inscription ? « Il n'y en a pas. Tout le monde peut devenir ambassadeur... À condition d'aimer le contact humain, bien sûr ! » ■

Pour commander des produits et/ou devenir ambassadeur de la marque Forever Living Products, vous pouvez contacter Élise au 06 20 14 08 77 ou vous rendre directement sur le site www.foreverliving.fr